



d.velop

Business Divisions

BUILT ON TRUST

Juli 2023

Financial & Professional Services

- Mission und strategischer Fokus
 - „Durch die Bereitstellung nachhaltiger Lösungen in unserem Vertrauensdienste-Ökosystem ermöglichen wir es den Finanz- und Wirtschaftsdienstleistern, Informationen branchenübergreifend zu nutzen und auszutauschen“.
 - Wir stehen für eine zuverlässige und wertebasierte Nutzenstiftung für unsere Kunden. So sehen wir es als unsere Mission, unsere Kunden – Unternehmen aus Financial & Professional Services – nicht nur bei ihrer digitalen „Twin Transition“ (Digitalisierung + Nachhaltigkeit) zu begleiten, sondern sie im Rahmen unseres plattformbasierten Ökosystems zu befähigen, die Bedürfnisse ihrer Kunden mit nachhaltigen Lösungen zu befriedigen und darüber hinaus durch smarte, auf Kollaboration ausgerichtete Technologien, ihre Rolle als Rückgrat der globalen Wirtschaft / Gesellschaft zu festigen.
- Auswahl spezifischer Lösungen
 - Digitale Kreditakte, KYC-Akte, Freigabe-Workflows, Kernbanksystem-Integrationen, CRM-Integrationen, Kollaborationsanwendungen (z.B. im dokumentären Außenhandel, bei syndizierten Krediten oder im Versicherungswesen)
 - Weitere Lösungen für das [Finanzwesen](#)
- Kunden und Referenzen (Auswahl)
 - Universal- und Primärbanken, Spitzeninstitute, Spezialinstitute (Leasing, Factoring etc.), Assetmanager / Vermögensverwalter, Steuerbüros / Kanzleien Wirtschaftsprüfungen, (Patent-) Anwälte, Insolvenzverwalter, Ratingagenturen, Vergleichsportale, Immobilien & Wohnungswirtschaft
 - DZ-Bank, InterHyp, R+V, Baloise, Signal Iduna, KGAL, Grant Thornton, Mein-Auto-Group
- Divisionsleitung
 - Hendrik Fundermann, COO Financial & Professional Services
 - Als Master of Science (Banking & Finance) blickt Hendrik Fundermann auf über 15 Jahre Erfahrungen im Banking zurück, davon mehr als zehn Jahre im Corporate Banking und Structured Finance.



Health & Care

- Mission und strategischer Fokus
 - „Wir machen das Sozial- und Gesundheitssystem effizienter.“
 - Als Partner stellen wir digitale Lösungen für daten- und dokumentenbasierende Prozesse bereit, um Menschen, Organisationen und Institutionen miteinander zu verbinden.
- Auswahl spezifischer Lösungen
 - Elektronische Patienten-/Klientenakte, digitale Verwaltungslösungen, Mitarbeitenden-App, digitale Personalakte & Gehaltsabrechnung
 - Weitere Lösungen für das [Gesundheitswesen](#)
- Kunden und Referenzen (Auswahl)
 - Krankenhäuser, Alten- und Pflegeheime, Sozialeinrichtungen, Einrichtungen der Behinderten-, Jugend- und Kinderhilfe, medizinische Dienste, Krankenkassen und Verwaltungsorgane, Gesundheits- und Sozialverbände sowie Life-Science
 - Universitätsklinikum des Saarlands, das Deutsche Rote Kreuz, DAK – Gesundheit, Midas Pharma
- Divisionsleitung
 - Leonard Pliete, COO Health & Care
 - Mit einem Masterabschluss in Healthcare Management und 15-jähriger ehrenamtlicher Tätigkeit in einer Hilfsorganisation kennt Leonard Pliete die spezifischen Anforderungen des Gesundheits- und Sozialwesens seit langer Zeit. Seit fünf Jahren ist er in leitender Funktion bei der d.velop tätig.



Public Sector

- Mission und strategischer Fokus
 - „Wir helfen der öffentlichen Verwaltung, ihr ganzes Potenzial zu entfalten, indem wir digitale Dienste bereitstellen, welche Abläufe und Vorgänge umfassend vereinfachen & neugestalten.“
- Auswahl spezifischer Lösungen
 - elektronische Akten für die öffentliche Verwaltung ([eAkte](#))
 - Elektronische Studierendenakte
 - [HWK Suite](#)
 - Weitere Lösungen für die [öffentliche Verwaltung](#)
- Kunden und Referenzen (Auswahl)
 - Kommunale Verwaltungen (Städte, Gemeinden, Landkreise), Landes- und Bundesbehörden/-anstalten, Universitäten und Hochschulen, kirchliche Einrichtungen/Verwaltungen, kommunale Ver- & Entsorger, Kammern
 - Stadt Wuppertal, BaFin, Universität Bielefeld, HWK Hamburg
- Divisionsleitung
 - Philipp Perplies, COO Public Sector
 - Der studierte Wirtschaftsinformatiker ist seit einem Jahrzehnt im d.velop Netzwerk aktiv, zuletzt vier Jahre lang als Geschäftsführer d.velop public sector GmbH. Seit 2023 verantwortet Perplies als Chief Operating Officer die Business Division Public Sector.



Private Economy

- Mission und strategischer Fokus
 - „Wir digitalisieren und automatisieren mit unseren nachhaltigen Lösungen aus unserem Plattform-Ökosystem die Dokumenten- und Geschäftsprozesse von Unternehmen in der produzierenden und der privatwirtschaftlichen Industrie und optimieren Ihre Prozesse damit Sie eine höhere Schnelligkeit, mehr Nachhaltigkeit und mehr Effizienz erreichen.“
- Auswahl spezifischer Lösungen
 - [Bauwesen](#) – für die Verbindung von Office und Baustelle
 - [Handel](#) – automatisierte Geschäftsprozesse und DMS
 - [Industrie](#) – für digitale Produktion und Verwaltung
 - [Logistik](#) – für digitale Lösungen entlang der Supply Chain
- Kunden und Referenzen (Auswahl)
 - Manufacturing, produzierende Industrie, wie z.B. Maschinen- und Anlagenbau / Konsumgüterindustrie / Metall-, Holz-, Papierindustrie / Hightech und Elektroindustrie / Automobilindustrie / Luftfahrt / Maritime Wirtschaft (Schiffsbau etc.)
 - Logistik & Transport/ Dienstleistungsbranche / Abfall + Müllentsorgung / Bauwirtschaft / Handel / Energiewirtschaft / Versorger und Entsorger aus den Bereichen Chemie, Öl und Gas / Medienbranche
 - Kundenbeispiele: Volkswagen / Altana / Implenia / Schmitz Cargobull
- Divisionsleitung
 - Dirk Isferding, COO Private Economy
 - Der studierte Informatiker und Betriebswirt hat über 30 Jahre Berufserfahrung im IT-Umfeld und ist seit 19 Jahren bei der d.velop AG tätig, davon 12 Jahre im Top-Management des Softwareunternehmens.



Partner Management & Platform Economy

- Mission und strategischer Fokus
 - „Um Europas Nr. 1 im Bereich Content Services Platforms zu werden, gilt es für uns als Business Division die Anzahl an Plattformtransaktionen über unser d.velop competence network signifikant zu erhöhen, indem wir uns vertrieblich an Wachstumsmärkten orientieren, unsere Installed Base signifikant erhöhen, unsere Bestandspartner(-kunden) auf dem Weg der Cloudtransformation begleiten und gleichzeitig den Anteil an wiederkehrenden Erlösen erhöhen, die ‚richtigen‘ Partner für skalierendes Cloud-Neugeschäft gewinnen und die Plattformattraktivität mit einem breiten Produktportfolio über unsere App Builder steigern.“
- Auswahl spezifischer Lösungen
 - [Gesamt-Produktportfolio](#) auf der d.velop platform inkl. seiner vielen App Builder Apps
- Kunden und Referenzen (Auswahl)
 - Sales- & Consultingpartner z.B. Adeon, Alpin, Ametras, edoc, HSO
 - ISV/OEM-Partner z.B. Asseco, GWS, Haufe, Infor, Sage
 - App Builder z.B. alphaflow, ecm:one, Lion & Deer, mobilexpense
- Divisionsleitung
 - Michele Schönherr, COO Partner Management & Platform Economy
 - Michele Schönherr, gelernter Industriekaufmann und studierter Wirtschaftsingenieur, ist nun seit fast sieben Jahren bei der d.velop AG beschäftigt. Er startete bei dem Softwarehersteller aus dem Westmünsterland als Pricing Manager und wechselte nach gut einem Jahr in das Partnermanagement. Seit 2023 trägt er als COO der Division Partner Management & Platform Economy die direkte Gesamtverantwortung für diesen Bereich.

